



Die Walterscheid Powertrain Group, technologischer Partner und Innovationsführer für Erstausrüster auf der ganzen Welt, ist mit 2000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern auf vier Kontinenten ein globaler Anbieter für vernetzte und intelligente Antriebs-Lösungen – für Effizienz und Leistung in der Landtechnik, im Bergbau, für Nutzfahrzeuge und im Industriesektor. Zur Verstärkung unseres Vertriebsgebietes Südwest (Rheinland-Pfalz und Baden-Württemberg) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten Vertriebsingenieur (m/w/d). Bürostandort ist Hasselroth (Hessen), Homeoffice ist möglich.

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Was erwartet Sie:

- ▶ In dieser Position beraten Sie Kunden vor Ort (Außendienst) hinsichtlich effizienter, technisch und wirtschaftlich geeigneter Antriebslösungen für unterschiedliche Anforderungen.
- ▶ Sie bearbeiten aktiv den Markt und führen Neukundenakquise in Ihrem Vertriebsgebiet durch.
- ▶ Die kontinuierliche Auftragsgewinnung sowie Geschäftssicherung und Ausschöpfung neuer Potentiale (Kundenbindung/-gewinnung) gehört ebenfalls zu Ihren Aufgaben.
- ▶ Sie erstellen ein Budget und übernehmen die kommerzielle Verantwortung für Umsatz, Marge und Erträge.
- ▶ Sie treiben als Teamplayer mit Verständnis für Zusammenhänge laufende und neue Vertriebsprojekte/-abwicklungen pro-aktiv voran.
- ▶ Sie erstellen Monats- und Besuchsberichte sowie interne Mitteilungen und stehen mit Ihren Kunden durch einen regelmäßigen Austausch in Kontakt.
- ▶ Sie verfolgen aktiv ein nachhaltiges Umsatzwachstum von Industrieprodukten und Außendienstleistungen für unseren Geschäftsbereich „Aftermarket & Service“.

Was erwarten wir:

- ▶ Abgeschlossenes Studium des Maschinenbau- / Wirtschaftsingenieurwesens oder vergleichbare Ausbildung mit mind. 5-jähriger Berufserfahrung
- ▶ Unternehmerisches Denken und Handeln, sehr gute Kundenorientierung
- ▶ Erfahrung beim Verkauf an Industriemärkte (Papier, Stahl, allg. Maschinenbau usw.), idealerweise im Anbieten und Fördern von Vor-Ort-Services für Kunden (u.a. Schwingungsanalyse, Zustandsüberwachung usw.)
- ▶ Hohe Eigenmotivation, Kommunikationsstärke sowie strukturierte und selbständige Arbeitsweise
- ▶ Überzeugungskraft bei technischen Kundenberatungen und Preisverhandlungen
- ▶ Sicheres Auftreten, Durchsetzungsstärke und Verhandlungsgeschick
- ▶ Gute Englischkenntnisse und eine hohe Reisebereitschaft

Was bieten wir:

Eine attraktive Vergütung, vorbildliche Gesundheits- und Sozialleistungen sowie eine ausgewogene Work-Life Balance sind für uns selbstverständlich! Urlaubs- und Weihnachtsgeld • betr. Altersvorsorge • höhenverstellbarer Schreibtisch • Firmenfitness • Gleitzeit • Weitere Benefits auf unserer Website!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! [Vertriebsingenieur \(m/w/d\)](#)

*Wir als Walterscheid Powertrain Group schätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen. Alle Bewerber*innen werden fair behandelt und wir akzeptieren keinerlei Diskriminierung aufgrund von Geschlecht, Nationalität, ethnischer oder sozialer Herkunft, Religion, Behinderung, Alter, sexueller Orientierung oder Identität. Alle Entscheidungen bezüglich Bewerbungen und einer etwaigen Beschäftigung beruhen ausschließlich auf der Qualifikation und Eignung der jeweiligen Person hinsichtlich der zu besetzenden Stelle.*